



ΠΑΣΤΙΔΗΣ ΓΕΩΡΓΙΟΣ

Sales Learning & Development Director,
ERICSSON

Ο Γιώργος είναι Εκπαιδευτής Πωλήσεων και συγγραφέας του βιβλίου «90 Short Stories for Better Business», 2022. Εργάστηκε για περισσότερα από δέκα χρόνια ως ανώτερο Στέλεχος Πωλήσεων σε μεγάλες Πολυεθνικές Εταιρείες στον κλάδο των τηλεπικοινωνιών όπως Alcatel, Motorola και Vodafone. Στη συνέχεια ηγήθηκε της Huthwaite International (NA Ευρώπη), με ενεργή συμμετοχή στην επιχειρηματική ανάπτυξη και υλοποίηση των ακαδημιών πωλήσεων και των έργων της Huthwaite. Εντάχθηκε στην Ericsson το 2013. Με έδρα τη Γαλλία, είναι Διευθυντής Εκμάθησης & Ανάπτυξης Πωλήσεων, επικεφαλής της παγκόσμιας ομάδας εκμάθησης πωλήσεων. Πτυχιούχος Οικονομικών και Διοίκησης Επιχειρήσεων από το Elon University N.C, USA, και μεταπτυχιακού CIPD Advanced Level 7 Coaching & Mentoring Certification. Με κορυφαίες διακρίσεις και βραβεία διεθνώς, είναι τακτικός κεντρικός ομιλητής σε Συνέδρια Πωλήσεων σε όλη την Ευρώπη και μέλος του Ινστιτούτου Επαγγελματιών Πωλήσεων (ISP) στο Ηνωμένο Βασίλειο.