



Μάριος Σίνας, Mobile Solution Sales Manager, Entersoft

Ο Μάριος Σίνας γεννήθηκε στον Καναδά, μεγάλωσε στην Αθήνα και σπούδασε Χρηματοοικονομικά στο Πανεπιστήμιο του Essex στην Αγγλία. Έχει 21 έτη συνολικής επαγγελματικής εμπειρίας σε θέσεις με αυξανόμενες ευθύνες και 17 έτη εμπειρίας σε θέσεις διοίκησης πωλήσεων. Τα πρώτα βήματά του στο χώρο των συμβούλων επιχειρήσεων (KPMG Hellas A.E., Remaco A.E.) του έδωσαν το υπόβαθρο για να αναλάβει τη θέση του Εμπορικού Διευθυντή από το 2004 έως και το 2016 στην εταιρεία Regate A.E. Από τον Οκτώβριο του 2016, έχει ενταχθεί στην Entersoft A.E., όπου έχει αναλάβει τη θέση του Mobile Solution Sales Manager και ήδη έχει προσφέρει σημαντικό έργο. Έχει συνεισφέρει δημιουργικά στο σχεδιασμό νέων εφαρμογών, στην επέκταση του πελατολογίου της εταιρείας, στο στρατηγικό σχεδιασμό και στην ενίσχυση της εταιρικής εικόνας.

Ο Μάριος είναι Μέλος του Ινστιτούτου Πωλήσεων Ελλάδος από το 2013 και έχει συμμετάσχει σε πλήθος συνεδρίων και σεμιναρίων πωλήσεων. Τα τελευταία χρόνια έχει αναπτύξει έντονο ενδιαφέρον για την εκπαίδευση και ανάπτυξη στελεχών πωλήσεων, όπως και για το πώς οι νέες τεχνολογίες μπορούν να συμβάλλουν αισθητά στη βελτιστοποίηση της αξιοποίησης των ανθρώπινων πόρων και στη σημαντική αύξηση της απόδοσης των στελεχών πωλήσεων.